

了解你是否准备好开始在欧洲销售可能是

个挑战。此清单旨在帮助您了解亚马逊五欧洲市场,并确保您的成功!

准备销售

- 1 了解亚马逊的五个欧洲站点 (Amazon.co.uk, Amazon.de, Amazon.it, Amazon.fr, Amazon.es), 以及如何注册一个账户直接销往五大欧洲站点。
- 2 了解您可以在欧洲亚马逊上销售的不同产品, 了解哪些类别受到限制或需要批准。
- 3 了解增值税和欧洲的法规要求。
- 4 了解欧洲的物流配送方案, 并在亚马逊物流(FBA) 和自配送之间做出选择。
- 5 了解国际物流要求, 包括进出口法规等。

注册并开始销售

尚未在亚马逊进行销售?

- 6 了解亚马逊欧洲销售帐户的注册流程, 了解您在注册期间需要提供哪些信息。
- 7 了解欧洲的商品上架工具, 并了解更多关于如何使用建立国际商品信息帮助你管理您的跨区域商品信息及价格管理。

或者

已经在其他亚马逊商城销售?

- 6 了解如何链接您现有的亚马逊帐户, 以及如何通过单一卖家账户管理您的全球销售。

物流解决方案

亚马逊物流

- 8 将库存发往亚马逊物流中心
- 9 提供非物流相关的客户服务 (亚马逊物流提供配送相关客户服务)

或者

自配送

- 8 配送国际客户的订单, 并提供优秀的客户经验
- 9 以市场当地语言提供客户服务, 并提供当地退货地址