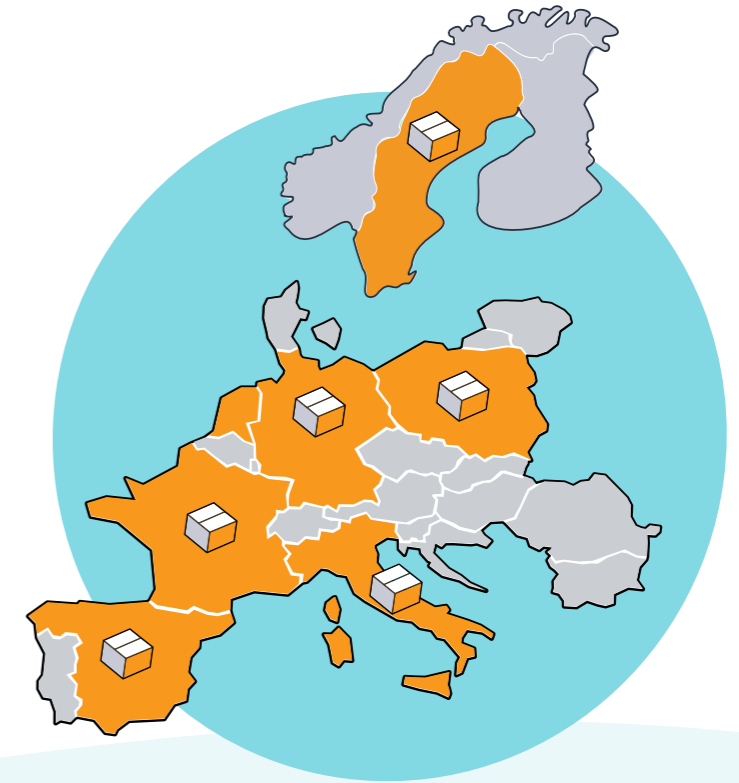


Triunfa al vender tus productos en toda Europa con el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon



Sección 1:
¿Qué es el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon?



Sección 2:
¿Cuáles son las ventajas de vender con el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon?



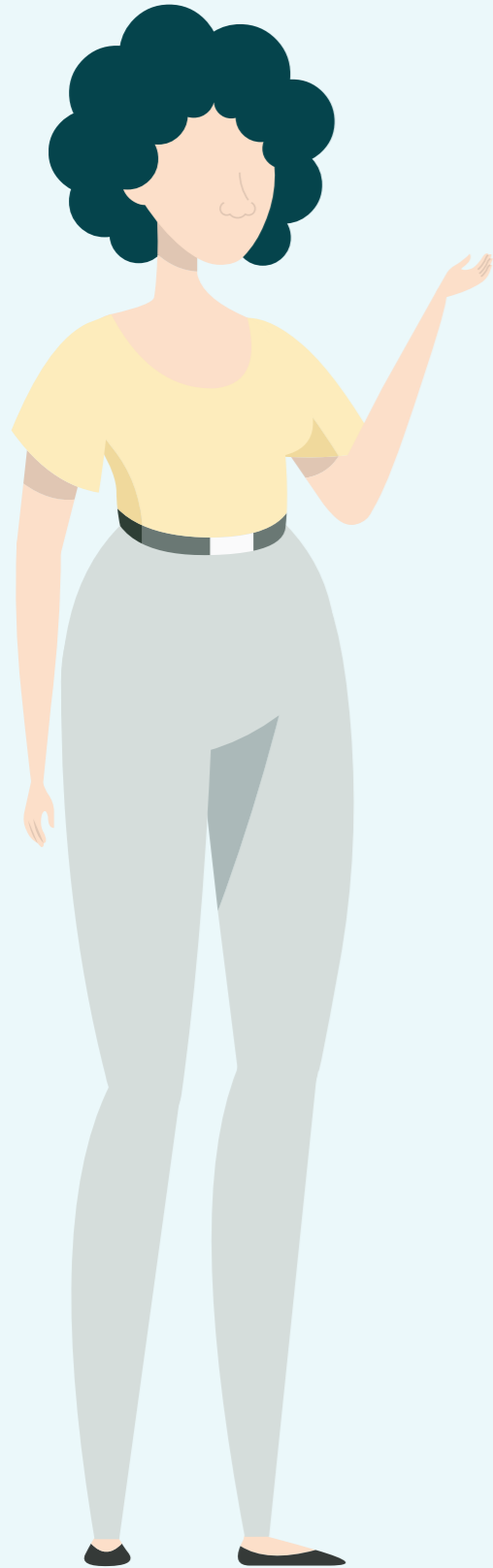
Sección 3:
Programa Paneuropeo de Logística de Amazon: ¿Cómo empezar?



Sección 4:
Ya vendes tus productos con el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon: ¿Cómo puedes aumentar tus ventas y ahorrar más?



Sección 5:
Preguntas frecuentes



Sumario

Sección 1: ¿Qué es el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon?

Sección 2: ¿Cuáles son las ventajas de vender con el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon?

- 1. El Programa Paneuropeo de Logística de Amazon te ayuda a expandir tu negocio internacionalmente**
- 2. Acelera tu crecimiento con un almacenamiento flexible: empieza con sólo 2 números de registro de IVA**
- 3. Vende millones de productos con la insignia Prime**
- 4. Ahorra hasta un 53 % en tus gastos de gestión logística**
- 5. Vende Productos pequeños y ligeros de Logística de Amazon a través del Programa Paneuropeo de Logística de Amazon**

Sección 3: Programa Paneuropeo de Logística de Amazon: ¿Cómo empezar?

- 1. Cómo activar el programa Paneuropeo de Logística de Amazon**

Paso 1: Publica tus ofertas en las tiendas europeas de Amazon obligatorias

Paso 2: Habilita al menos 2 países para almacenar el inventario

Paso 3: Envíanos tus productos

Sección 4: Ya vendes tus productos con el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon: ¿Cómo puedes aumentar tus ventas y ahorrar más?

- 1. Creación de nuevas ofertas de Logística de Amazon**
- 2. Habilitar más países para el almacenamiento**

Sección 5: Preguntas frecuentes

Sección 1:

¿Qué es el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon?

Sección 2:

¿Cuáles son las ventajas de vender con el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon?

Sección 3:

Programa Paneuropeo de Logística de Amazon: ¿Cómo empezar?

Sección 4:

Ya vendes tus productos con el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon: ¿Cómo puedes aumentar tus ventas y ahorrar más?

Sección 5:

Preguntas frecuentes

¿Qué es el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon?

El Programa Paneuropeo de Logística de Amazon permite a miles de empresas vender en toda Europa sin complicaciones y de forma más económica, ya que con el programa pueden tener el inventario más cerca de los clientes. ¡Vender con el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon podría **aumentar tus ventas de Logística de Amazon hasta en un 30 %!***

** Basado en un estudio realizado en febrero de 2020 con 876 socios de ventas del Programa Paneuropeo de Logística de Amazon con almacenamiento en todos los países europeos disponibles, en comparación con otros socios de ventas de Logística de Amazon que no utilizaban el Programa Paneuropeo.*

¿Cómo funciona?

Una vez hayas enviado tus productos a un centro logístico de la UE, almacenaremos tu inventario en nuestra red de gestión logística de la UE en los países que hayas habilitado para ello con el objetivo de satisfacer la demanda anticipada de los clientes. Distribuiremos tu inventario en estos países sin coste adicional. Puedes hacer un seguimiento de tus ofertas del Programa Paneuropeo de Logística de Amazon con todos tus informes y herramientas estándar.

El Programa Paneuropeo de Logística de Amazon se activará para un producto únicamente cuando hayas creado una oferta de Logística de Amazon que esté activa en todas las tiendas europeas de Amazon clasificadas como obligatorias en el inventario del Programa Paneuropeo de Logística de Amazon así como cuando hayas inscrito el ASIN en dicho programa.



Sección 1:

¿Qué es el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon?

Sección 2:

¿Cuáles son las ventajas de vender con el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon?

Sección 3:

Programa Paneuropeo de Logística de Amazon: ¿Cómo empezar?

Sección 4:

Ya vendes tus productos con el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon: ¿Cómo puedes aumentar tus ventas y ahorrar más?

Sección 5:

Preguntas frecuentes

¿Cuáles son las ventajas de vender con el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon?

1. El Programa Paneuropeo de Logística de Amazon te ayuda a expandir tu negocio internacionalmente

Con el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon, disfrutarás de tarifas de gestión logística más económicas y tiempos de entrega más rápidos en los diferentes sitios web de Amazon. Hemos ampliado el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon para incluir tres tiendas de Amazon adicionales: Países Bajos, Polonia y Suecia.



2. Acelera tu crecimiento con un almacenamiento flexible: empieza con sólo 2 números de registro de IVA

Desde octubre de 2020, hemos actualizado nuestro servicio para ofrecerte flexibilidad a la hora de elegir en qué países quieres almacenar tus productos. Mientras tanto, siempre podrás añadir más países en los que Amazon pueda distribuir y almacenar tus productos, de modo que estén más cerca de los clientes sin ningún coste adicional.

3. Vende millones de productos con la insignia Prime

Publica tus productos en las tiendas europeas de Amazon correspondientes, con la opción de usar la insignia Prime en los países que has seleccionado para el almacenamiento. Los clientes de todo el mundo confían en Amazon Prime para que las entregas sean más rápidas y fiables.

4. Ahorra hasta un 53 % en tus gastos de gestión logística

Con las ofertas del Programa Paneuropeo de Logística de Amazon, ya no tendrás que pagar tasas transfronterizas en los países que hayas habilitado para almacenar el inventario. En cambio, se te cobrarán las tarifas locales de gestión logística.

** Ahorra hasta un 53 % en tus gastos de gestión logística [Haz clic aquí para consultar lo que podrías ahorrar en gastos!](#)*





Sección 1:

¿Qué es el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon?

Sección 2:

¿Cuáles son las ventajas de vender con el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon?

Sección 3:

Programa Paneuropeo de Logística de Amazon: ¿Cómo empezar?

Sección 4:

Ya vendes tus productos con el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon: ¿Cómo puedes aumentar tus ventas y ahorrar más?

Sección 5:

Preguntas frecuentes

5. Vende Productos pequeños y ligeros de Logística de Amazon a través del Programa Paneuropeo de Logística de Amazon

Ahora puedes registrar ofertas de Productos pequeños y ligeros de Logística de Amazon que sean aptos para el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon, [Haz clic aquí para consultar los detalles.](#)

Sección 1:

¿Qué es el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon?

Sección 2:

¿Cuáles son las ventajas de vender con el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon?

Sección 3:

Programa Paneuropeo de Logística de Amazon: ¿Cómo empezar?

Sección 4:

Ya vendes tus productos con el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon: ¿Cómo puedes aumentar tus ventas y ahorrar más?

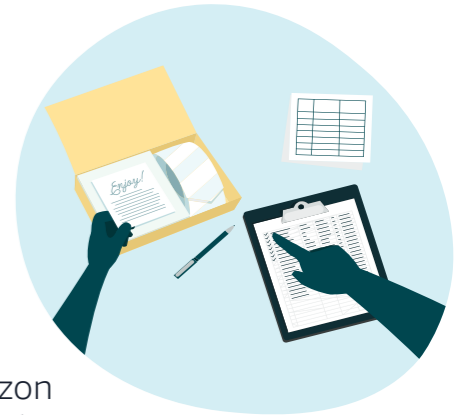
Sección 5:

Preguntas frecuentes

Programa Paneuropeo de Logística de Amazon: Cómo empezar

Antes de empezar a vender con el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon, debes tener en cuenta lo siguiente:

- ✓ Debes tener acceso a las cuentas de Seller Central de las siguientes tiendas de la UE: Francia, Alemania, Italia y España, y estar acreditado. Con una cuenta de vendedor de Amazon en Europa, puedes crear y gestionar ofertas en todas las tiendas europeas de Amazon. Asegúrate de añadir Logística de Amazon (FBA) a tu cuenta Vender en Amazon.
- ✓ Un producto estará activo en el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon únicamente cuando hayas creado una oferta de Logística de Amazon que esté activa en todos los sitios web de Amazon en Europa clasificados como obligatorios en la página [Gestión del inventario del Programa Paneuropeo de Logística de Amazon](#) de tu cuenta de Vender en Amazon. Cada una de estas ofertas se vincularán al mismo conjunto de inventario. En resumen, esto quiere decir que es necesario crear una oferta que esté activa en las tiendas de Amazon de Alemania, Francia, Italia y España, independientemente de los países habilitados para almacenar el inventario. Todos los productos y ofertas están sujetos a [requisitos de elegibilidad](#).
- ✓ Antes de empezar a vender con el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon, debes tener al menos 2 números de registro de IVA para almacenar el inventario. [Haz clic aquí](#) to see more about VAT requirement.



1. Cómo activar el programa Paneuropeo de Logística de Amazon

Paso 1: Publica tus ofertas en las tiendas europeas de Amazon obligatorias

Paso 2: Habilita al menos 2 países para almacenar el inventario

Paso 3: Envíanos tus productos

Paso 1: Publica tus ofertas en las tiendas europeas de Amazon obligatorias

Tienes que crear ofertas en Amazon.de, Amazon.fr, Amazon.it y Amazon.es. Puedes emplear el mismo proceso que seguiste para crear ofertas en la tienda de tu país de origen. Se debe asignar el mismo FNSKU a todas las ofertas que crees. Puedes hacerlo de estas tres maneras:

- Utilizar nuestra [herramienta gratuita de Creación de listings internacionales](#). Esta herramienta te ayudará a crear y actualizar ofertas fácilmente, desde un único sitio web de Amazon de origen a uno o más sitios web de destino. Gestionar ofertas en un solo sitio web te permite ahorrar tiempo y esfuerzo. [Lee esto](#) para aprender a utilizar esta herramienta.

Sección 1:

¿Qué es el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon?

Sección 2:

¿Cuáles son las ventajas de vender con el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon?

Sección 3:

Programa Paneuropeo de Logística de Amazon: ¿Cómo empezar?

Sección 4:

Ya vendes tus productos con el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon: ¿Cómo puedes aumentar tus ventas y ahorrar más?

Sección 5:

Preguntas frecuentes

- Subir tus ofertas manualmente.
- Subir tus ofertas en bloque.

Paso 2: Habilita al menos 2 países para almacenar el inventario

Tendrás que habilitar, al menos, 2 países en los que te interese que Amazon distribuya y almacene tus productos desde la [página Configuración de gestión logística transfronteriza](#). Esta herramienta te ayudará a crear y actualizar ofertas fácilmente, desde un único sitio web de Amazon de origen a uno o más sitios web de destino. Gestionar ofertas en un solo sitio web te permite ahorrar tiempo y esfuerzo. Amazon permitirá automáticamente que tus productos se almacenen en los países para los que hayas proporcionado números de registro de IVA verificados en la [configuración de impuestos](#).

Recuerda: Almacenar tus productos en otros países distintos a tu país de origen puede dar lugar a la obligación de [cumplir con el IVA](#). Serás responsable de la recaudación y del pago de tus impuestos, así como de la cumplimentación de las declaraciones correspondientes. Descubre [Servicios fiscales en Amazon](#) en Amazon para gestionar tus obligaciones de registro y declaración del IVA en Europa y Reino Unido.

Paso 3: Envíanos tus productos

Envía los productos aptos a un centro logístico de un país en el que hayas habilitado el almacenamiento del inventario y Amazon se ocupará de todo lo demás.



Sección 1:

¿Qué es el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon?

Sección 2:

¿Cuáles son las ventajas de vender con el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon?

Sección 3:

Programa Paneuropeo de Logística de Amazon: ¿Cómo empezar?

Sección 4:

Ya vendes tus productos con el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon: ¿Cómo puedes aumentar tus ventas y ahorrar más?

Sección 5:

Preguntas frecuentes

Ya vendes tus productos con el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon: ¿Cómo puedes aumentar tus ventas y ahorrar más?

Con el programa PanEuropeo de Logística de Amazon puedes conseguir hasta un 53%* de ahorro en las tarifas de almacenamiento al permitir que Amazon almacene y distribuya tus productos en otros países sin coste adicional. Puedes consultar lo que podrías ahorrar en gastos en nuestra [herramienta para ahorrar en gastos](#).

** Calculado como el mayor ahorro posible si se comparan las tarifas de gestión de la Red Logística Europea con las tarifas locales de gestión logística para cada tamaño o peso.*

1. Creación de nuevas ofertas de Logística de Amazon

Si te falta una o más ofertas en las tiendas europeas de Amazon, esos ASIN no se pueden inscribir en el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon, por lo que no recibirán los beneficios. Para resolverlo, puedes seguir los siguientes pasos:

- Comprueba si te faltan ofertas. Visita [Inventario del Programa Paneuropeo de Logística de Amazon](#) para consultar el estado de tu oferta. Consulta el apartado 4 de preguntas frecuentes para comprender esta página. También puedes descargar tu informe de inventario del Programa Paneuropeo de Logística de Amazon para consultar el estado de la oferta.
- Puedes utilizar nuestra herramienta gratuita de [Creación de listings internacionales](#) para sincronizar tus ofertas de Logística de Amazon que reúnan los requisitos, tanto en la tienda de tu país de origen como en las demás. También puedes crear ofertas manualmente en las tiendas en las que no haya.

2. Habilitar más países para el almacenamiento

Para beneficiarte aún más de las tarifas locales de gestión logística y del envío más rápido de Amazon, tienes que **elegir y activar** los países en los que Amazon almacenará y distribuirá tus productos, **sin ningún coste** adicional para ti.

Recuerda: Amazon almacenará automáticamente tus productos en aquellos países para los que hayas proporcionado un número de registro de IVA verificado.

Sección 1:

¿Qué es el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon?

Sección 2:

¿Cuáles son las ventajas de vender con el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon?

Sección 3:

Programa Paneuropeo de Logística de Amazon: ¿Cómo empezar?

Sección 4:

Ya vendes tus productos con el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon: ¿Cómo puedes aumentar tus ventas y ahorrar más?

Sección 5:

Preguntas frecuentes



Preguntas frecuentes

Preguntas frecuentes 1. ¿Cuál es la diferencia entre el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon y otros programas de Logística de Amazon?

	Red Logística Europea	Inventario multinacional	Programa Paneuropeo de Logística de Amazon
Gestión de inventario	Amazon almacena los productos únicamente de forma local, preparados para entregarlos en el ámbito local o para enviarlos a otros países.	Tendrás que enviar el inventario por separado a cada uno de los centros logísticos en los que quieras almacenar tus productos.	Sólo tienes que enviar el inventario a un centro logístico. Amazon distribuirá y almacenará tus productos en los países europeos que hayas habilitado para el almacenamiento.
Promesa de entrega	Muy rápido si es en el país de origen	Muy rápido si es en el país de origen	Muy rápido en todos los países habilitados para el almacenamiento
IVA	Es necesario un número de registro de IVA para el país en el que se almacenen los productos	Es necesario un número de registro de IVA para cada país en el que se almacenen los productos	Es necesario un número de registro de IVA para cada país en el que se almacenen los productos
Gastos de envío	Se aplica la tarifa de la Red Logística Europea	Tarifas locales en todos los países habilitados para el almacenamiento	Tarifas locales en todos los países habilitados para el almacenamiento
Indica el coste de gestión logística del paquete estándar de 400 g según la tarifa de Logística de Amazon de 2022	7.73 €	3,16 € - 5,50 € En los países habilitados para el almacenamiento	3,16 € - 5,50 € En los países habilitados para el almacenamiento

Sección 1:

¿Qué es el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon?

Sección 2:

¿Cuáles son las ventajas de vender con el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon?

Sección 3:

Programa Paneuropeo de Logística de Amazon: ¿Cómo empezar?

Sección 4:

Ya vendes tus productos con el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon: ¿Cómo puedes aumentar tus ventas y ahorrar más?

Sección 5:

Preguntas frecuentes

Preguntas frecuentes 2. ¿Cómo se utiliza la herramienta para ahorrar en gastos?

Cuando hayas habilitado dos o más países en los que Amazon distribuirá y almacenará tu inventario, añade las ofertas que faltan y establece otros países para almacenar tus productos y ahorrar más en los gastos de gestión logística.

Paso 1: Haz clic [aquí](#) para consultar la herramienta para ahorrar en gastos.

Paso 2: En la parte superior de la página, encontrarás una descripción general de lo que podrías ahorrar en gastos.

FBA Savings Potential

With FBA, it's easy to expand your customer reach and sell across Europe.

Expand your business in Europe, by creating new offers for your products and selecting additional countries for Amazon to store your inventory.

You could save up to €23545 when expanding your business in Europe.

The screenshot shows a light blue header with the title 'FBA Savings Potential'. Below the title is a sub-header 'With FBA, it's easy to expand your customer reach and sell across Europe.' and a paragraph explaining that users can expand their business by creating new offers and selecting additional countries for inventory storage. A white box highlights the potential savings: 'You could save up to €23545 when expanding your business in Europe.' To the right is an illustration of a person at a desk with a computer, a sales chart, and a globe.

Paso 3: Puedes ahorrar aún más si añades otras ofertas o habilitas más países para almacenar tus productos.

Create new FBA offers

To benefit from the local fulfilment fees, your eligible FBA products must have an active FBA offers in all the required Amazon European stores (Amazon.De, Amazon.Fr, Amazon.It, Amazon.Es)

Here's the actions you need to take to start saving:

Check Create offers in other Amazon's European stores (3 minutes)

You are missing one or more offers in the EU marketplaces. Therefore, your ASIN cannot be enrolled on Pan-European FBA.

Save €423 by adding 1761 Missing Offers

Resolution steps:

Enable the Build International Listings tool to help synchronize your eligible FBA offers from your home store to target store(s).

Note: In the target marketplace(s), the offer prices you set for your FBA and Pan-European FBA ASINs are synchronized with the price you set in your home marketplace, adjusted for fees and taxes.

- You can edit your pricing rules on the Build International Listings page.
- If not all of your offers are synchronized by the tool, refer to the "Enabling Pan-European Offers" help page for common issues and solutions.

Sync Offers Now

By clicking on the button above, you will enable Build International Listings to connect your FBA offers to the following stores: Germany, France, Italy, Spain and United Kingdom. To sell with FBA in both the UK and the EU, you must send inventory to fulfillment centers in the UK and the EU. [Click here to learn more.](#)

Check Check and re-connect offers in one or more required Amazon European stores (5 minutes)

The screenshot shows the 'Create new FBA offers' interface. It includes a sub-header, a note about eligibility, and a list of actions to start saving. A 'Check' section highlights that the user is missing 1761 offers, which could result in saving €423. Below this, there are 'Resolution steps' and a 'Note' about pricing synchronization. A 'Sync Offers Now' button is prominently displayed. At the bottom, another 'Check' section indicates the need to check and re-connect offers in other European stores.

Sección 1:

¿Qué es el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon?

Sección 2:

¿Cuáles son las ventajas de vender con el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon?

Sección 3:

Programa Paneuropeo de Logística de Amazon: ¿Cómo empezar?

Sección 4:

Ya vendes tus productos con el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon: ¿Cómo puedes aumentar tus ventas y ahorrar más?

Sección 5:

Preguntas frecuentes

Enable Placement Countries

Choose where to store your products

To benefit from local fulfillment fees and Amazon's faster delivery, you need to **choose** and **enable** the countries where Amazon will store and distribute your products, at **no additional cost** to you.

Remember: Amazon will automatically store your products in those countries you provided a verified VAT registration number.

Below you can find a summary of your saving potential by country

- Save €12980 by placing your products in Germany
- Save €10565 by placing your products in Spain

FBA Fulfilment Fees Comparison

Learn how much you can save by allowing Amazon to store and distribute your inventory across the different European countries.

	If inventory in DE	If inventory is stored in	Savings per unit
Standard-Parcel ≤3kg Dimensions: ≤ 45 X 34 X 26 cm	10.12 €	France 6.90 €	France 3.22 € (33%)
		Italy 5.98 €	Italy 4.14 € (41%)
		Spain 4.67 €	Spain 5.45 € (54%)
Small Envelope ≤0,1kg Dimensions: 3.2 x 2.4 x 0.2 cm	4.13 €	France 2.24 €	France 1.89 € (33%)
		Italy 2.59 €	Italy 1.54 € (41%)
		Spain 2.13 €	Spain 2.00 € (54%)

Click the button below and tick the countries where you want to store your products

[Enable placement now](#)

Remember: by placing your products in countries outside of your home country might trigger VAT requirements. Discover the VAT Services on Amazon to manage your European and UK VAT registration and filing obligations.

Preguntas frecuentes 3. ¿Cómo se utiliza la herramienta de Creación de listings internacionales?

1. Dirígete a la [herramienta de Creación de listings internacionales](#). Haz clic en «Comenzar».

Catalogue Inventory Pricing Orders Advertising Stores Growth Reports Performance Partner Network B2B Resources

[Sell Globally](#) | [Understand the basics](#) | [Build International Listings](#) | [Find a Provider](#) | [Marketplace Product Guidance](#)

Build International Listings [Learn more](#)

Sell your products and set automated pricing across marketplaces.

What gets connected?

Choose a marketplace (source) that contains the products you want to sell in other marketplaces (target).

Select offers by defining rules, or choose specific SKUs. Build International Listings will create those offers in target marketplace, if the product detail page/ASIN exists.

After setup, offers created in the source or target marketplaces are automatically connected when an ASIN exists in both.

How are the offers (SKUs) priced?

Target marketplace prices are calculated using:

- Source marketplace prices.
- Your price rules.
- Currency exchange rates.

Target marketplace prices are updated to adjust for currency exchange-rate fluctuations

- When source marketplace prices change.
- Regularly for currency exchange rate changes

After set-up

Next steps will help you to complete setup of your products in target marketplaces.

You can take action to fix issues where offers are inactive, or download and review a detailed Status Report at a SKU level.

You can exclude offers once they are connected to target marketplaces.

Ready to sell globally?

Selling internationally on Amazon is a great way to grow your business. We have designed a checklist to help guide your research and make sure that you are set for success! [View checklist](#)

Sección 1:

¿Qué es el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon?

Sección 2:

¿Cuáles son las ventajas de vender con el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon?

Sección 3:

Programa Paneuropeo de Logística de Amazon: ¿Cómo empezar?

Sección 4:

Ya vendes tus productos con el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon: ¿Cómo puedes aumentar tus ventas y ahorrar más?

Sección 5:

Preguntas frecuentes

2. Elige tu sitio web de origen entre los que aparecen en la lista. Este puede ser en el que creas ofertas de forma habitual.
3. Elige tus sitios web de destino entre los que aparecen en la lista. Puedes elegir en qué países quieres expandir tu negocio o hacer clic en «Europa» si quieres llegar a todos los sitios web del continente.

Build International Listings [Learn more](#)

1 Marketplaces you want to sell in

2 Offer types to connect

3 Pricing Rules for target marketplaces

4 Review your settings

Choose your source marketplace:

Tip: Select your marketplace with the most offers, which is likely to increase the number of offers connected in target marketplaces.

27 total offers (Not all offers will be eligible in all marketplaces)

Choose your target marketplaces.

Europe

- Amazon.de
- Amazon.fr
- Amazon.it
- Amazon.es
- Amazon.nl
- Amazon.se
- Amazon.pl

Opportunities to expand:

- North America [Start selling or link accounts](#)
- Egypt [Start selling or link accounts](#)
- Japan [Start selling or link accounts](#)
- United Arab Emirates [Start selling or link accounts](#)
- Singapore [Start selling or link accounts](#)
- India [Start selling or link accounts](#)
- Saudi Arabia [Start selling or link accounts](#)
- Australia [Start selling or link accounts](#)

[Save and continue](#)

4. Selecciona las ofertas que te gustaría copiar en los sitios web de destino. Puedes seleccionar ofertas específicas o elegir las en función del método de gestión logística (FBA, gestionadas por el vendedor o todas).

Sell Globally | Understand the basics | **Build International Listings** | Find a Provider | Marketplace Product Guidance

Build International Listings [Learn more](#)

Source marketplace: Amazon.co.uk

1 Marketplaces you want to sell in

2 Offer types to connect

3 Pricing Rules for target marketplaces

4 Review your settings

Select offers to replicate in the target marketplaces.

Offers can only be created when an ASIN already exists in the target marketplaces. [Learn more about offer eligibility](#)

Apply same rules by region

Region	Target marketplace	Offers selected	Options for selecting your offers
Europe	<input type="checkbox"/> Amazon.de <input type="checkbox"/> Amazon.fr <input type="checkbox"/> Amazon.it <input type="checkbox"/> Amazon.es <input type="checkbox"/> Amazon.nl <input type="checkbox"/> Amazon.se <input type="checkbox"/> Amazon.pl	All offers	<input checked="" type="radio"/> Set rules Offers that match the rules below will be replicated: Fulfillment method: <input type="text" value="FBA and self-fulfilled"/> Product condition: <input type="text" value="New and Used"/> <input type="radio"/> Select specific offers

Delete the existing offers in the target marketplace.

[Remove customization](#)

[Save and go back](#) [Save and continue](#)

Sección 1:

¿Qué es el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon?

Sección 2:

¿Cuáles son las ventajas de vender con el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon?

Sección 3:

Programa Paneuropeo de Logística de Amazon: ¿Cómo empezar?

Sección 4:

Ya vendes tus productos con el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon: ¿Cómo puedes aumentar tus ventas y ahorrar más?

Sección 5:

Preguntas frecuentes

- Define las reglas de configuración automática de precios que quieres emplear en los sitios web de destino. Puedes establecer la configuración específica en cada uno de los sitios web de destino o seleccionar «Aplicar las mismas reglas por región», si corresponde. Podrás elegir entre establecer la regla de configuración automática de precios «Igual que en el sitio web de origen; ajustar en función de los impuestos y las tarifas» o cualquier otra regla personalizada.

Build International Listings [Learn more](#)

Source marketplace: Amazon.co.uk

Marketplaces you want to sell in: Amazon.co.uk

Offer types to connect:

Pricing Rules for target marketplaces:

Review your settings:

Define marketplace-price rules [How to price globally?](#)

Target marketplace price = (source price + price rule amount) x (currency exchange rate)

Example: For a target marketplace, you have a source price of 10, and define the price rule as 5% below the source price.
The currency exchange rate is 1 = 1.20
Target marketplace price = (10 + [-5% x 10]) x (1.20) = 11.40

Apply same rules by region

Region	Target marketplace	Price synchronisation	Price rule
Europe	Amazon.de Applied currency exchange rate* 1 GBP = 1.189 EUR	<input checked="" type="radio"/> List Price and Sale price <input type="radio"/> List price only	FBA Same as the source marketplace, adjust for taxes and fees Additional costs (optional): <input type="text"/> % above Adjust for estimated VAT, currency and fulfillment-fee differences between source and target marketplaces. Learn more
Europe	Amazon.fr Applied currency exchange rate* 1 GBP = 1.189 EUR	<input checked="" type="radio"/> List Price and Sale price <input type="radio"/> List price only	FBA Same as the source marketplace, adjust for taxes and fees Additional costs (optional): <input type="text"/> % above Adjust for estimated VAT, currency and fulfillment-fee differences between source and target marketplaces. Learn more

- Revisa los datos que has introducido, guarda y continúa. Espera 4 horas a que el catálogo se actualice y se sincronice. Si tienes alguna duda, ponte en contacto con el servicio de [Asistencia al Vendedor](#).

Build International Listings [Learn more](#)

Source marketplace: Amazon.co.uk

Marketplaces you want to sell in: Amazon.co.uk

Offer types to connect:

Pricing Rules for target marketplaces:

Review your settings:

Review your settings:

Region	Target marketplace	Offers selected	All offers
Europe	Amazon.de	Price synchronisation Price FBA listings Price self-fulfilled listings Applied currency exchange rate*	FBA offers will be inactive Self-fulfilled will be active List Price and Sale price Same as the source marketplace, adjust for taxes and fees Same as the source marketplace 1 GBP = 1.189 EUR
Europe	Amazon.fr	Price synchronisation Price FBA listings Price self-fulfilled listings Applied currency exchange rate*	FBA offers will be inactive Self-fulfilled will be active List Price and Sale price Same as the source marketplace, adjust for taxes and fees Same as the source marketplace 1 GBP = 1.189 EUR
Europe	Amazon.it	Price synchronisation Price FBA listings Price self-fulfilled listings Applied currency exchange rate*	FBA offers will be inactive Self-fulfilled will be active List Price and Sale price Same as the source marketplace, adjust for taxes and fees Same as the source marketplace 1 GBP = 1.189 EUR

Sección 1:

¿Qué es el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon?

Sección 2:

¿Cuáles son las ventajas de vender con el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon?

Sección 3:

Programa Paneuropeo de Logística de Amazon: ¿Cómo empezar?

Sección 4:

Ya vendes tus productos con el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon: ¿Cómo puedes aumentar tus ventas y ahorrar más?

Sección 5:

Preguntas frecuentes

Preguntas frecuentes 4. ¿Cómo puedo entender la página de mi inventario del Programa Paneuropeo?

Pan-European FBA Inventory

Are you missing out on Pan-European FBA fee savings? Visit our Cost Savings Tool for recommendations on enabling inventory placement and fixing missing offers for Pan-European FBA. [Learn more.](#) [Cost saving tool](#)

Inventory storage enabled in: France, Germany, United Kingdom
 Inventory storage disabled in: Sweden, Czech Republic, Italy, Spain, Poland
 Automatic listing creation: Enabled

Placement setting

Pan-EU benefits will apply in enabled countries for products that have offers in all required marketplaces

Manage settings

Eligibility and enrollment summary for all your ASINs

Eligible for Pan-European FBA	Enrolled	Enrollment ending soon	Enrollment ended
11	5	0	0

Total ASINs in your inventory: 18

Search SKUs, Product name, ASIN

Filters: 2 applied

Filters: Pan-EU status: All Eligible Ineligible Enrolled Enrollment ending soon Enrollment ended

Missing offer count: All 1 missing offer 2 missing offers 3 missing offers 4 missing offers 5 missing offers No missing offers

Total: 18 ASINs

ASIN enrollment status

Image	Product name ASIN Condition	FNSKU SKU	Missing offer count	Price	Available	Fulfillment method	Pan-European FBA status
			3 missing offers		0	Amazon	Eligible

For products have offers in all required marketplaces, Pan EU benefits will apply in countries where the inventory placement is enabled

Image	Product name ASIN Condition	FNSKU SKU	Missing offer count	Price	Available	Fulfillment method	Pan-European FBA status
			No missing offers	365		Amazon	Enrolled

de
 es
 fr
 it
 nl
 pl
 se
 cz.uk

- Active, with Pan-European FBA benefits
- Active, no programme benefits
- Active, with Pan-European FBA benefits
- Active, no programme benefits
- Active, with Pan-European FBA benefits
- Active, no programme benefits
- Active, with Pan-European FBA benefits
- No offer required

Preguntas frecuentes 5. ¿Por qué necesito estar registrado a efectos del IVA en el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon?

Para iniciar el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon sólo tendrás que proporcionar al menos dos números de IVA en Seller Central o activar al menos dos países para la ubicación del inventario y publicar tus ofertas en todas las tiendas obligatorias. Al almacenar en un país distinto al de tu tienda local, tu negocio estará sujeto a obligaciones fiscales, además de posibles requisitos adicionales de informes como Intrastat. Serás responsable de la recaudación y del pago de tus impuestos, así como de la cumplimentación de las declaraciones correspondientes.

Para obtener más información acerca del IVA, consulta Consideraciones fiscales y reglamentarias europeas u obtén más información sobre los asesores fiscales externos. Tenga en cuenta que podríamos compartir información

Sección 1:

¿Qué es el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon?

Sección 2:

¿Cuáles son las ventajas de vender con el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon?

Sección 3:

Programa Paneuropeo de Logística de Amazon: ¿Cómo empezar?

Sección 4:

Ya vendes tus productos con el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon: ¿Cómo puedes aumentar tus ventas y ahorrar más?

Sección 5:

Preguntas frecuentes

sobre sus transacciones de acuerdo con nuestro Aviso de Privacidad.

Preguntas frecuentes 6. ¿Qué son los Servicios fiscales en Amazon?

Servicios fiscales en Amazon es una solución de cumplimiento de las obligaciones en materia de IVA que te permite gestionar el registro y las declaraciones del IVA en Europa a través de un proveedor externo de servicios fiscales en un máximo de **7 países** (Alemania, España, Francia, Italia, Polonia, el Reino Unido y República Checa). Se encarga de gestionar el cumplimiento de las obligaciones en materia de IVA de manera más fácil y eficiente para que puedas dedicar más tiempo a expandir tu negocio por toda Europa.

[Promoción especial]: Cuando te unes a los Servicios fiscales en Amazon, puedes disfrutar de una tarifa de registro a efectos del IVA de 50 € (300 € anteriormente) por país europeo. Esta tarifa incluye un número de IVA, un número EORI de la UE o del Reino Unido y traducciones juradas de documentos oficiales. Empieza a presentar tus declaraciones del IVA por tan solo 33,30 €/mes (para 1 país, sin representación fiscal). Amazon también cubrirá el coste de la presentación de declaraciones del sexto y séptimo país, una vez que hayas declarado en cinco países. Impulsa el crecimiento de tu negocio en Europa con un EORI GRATUITO*: Además, puedes obtener un número EORI del Reino Unido o de la UE de forma GRATUITA.

Preguntas frecuentes 7. ¿Puedo vender en el Reino Unido con el Programa Paneuropeo de Logística de Amazon?

No. Desde el 1 de enero de 2021, el Reino Unido ya no forma parte del Programa Paneuropeo de Logística de Amazon. Para vender con Logística de Amazon tanto en el Reino Unido como en la Unión Europea, tendrás que enviar el inventario a sus centros logísticos o vender con la Red Logística Europea entre el Reino Unido y la Unión Europea.



Amazon Services Europe S.à r.l.
38 avenue John F. Kennedy, L-1855 Luxemburgo
Número de Registro en Luxemburgo: No. B-93815, Capital Social 37.500 EUR,
Número de licencia de actividad: 132595, Nº de Registro IVA en Luxemburgo: LU 19647148.

© 2022 Amazon.com Inc. o afiliados. Todos los derechos reservados.