



## À propos de la marque

J'ai fondé Toddle après la naissance de mon fils alors que j'étais encore dans la Royal Air Force. J'adore les activités de plein air et je voulais partager ces moments avec mes enfants. Au cours de nos aventures, j'ai découvert que la peau de mon fils était sensibilisée par le temps passé dehors. J'ai donc décidé de fabriquer mon propre baume à lèvres pour éviter qu'il n'ait les lèvres gercées et une crème solaire pour le protéger des coups de soleil. Deux ans plus tard, en collaboration avec des chimistes de premier plan et des universités, notre gamme de soins écologiques pour enfants est née.

### Qu'est-ce qui vous a plu chez Amazon Launchpad ?

Les avantages que vous pouvez tirer d'Amazon Launchpad et la notoriété de la marque ont été les facteurs décisifs pour moi. Au sein de mon réseau, j'ai vu d'autres entreprises rencontrer le succès sur Amazon Launchpad. On me l'a donc également vivement recommandé. Au début, nous avons eu du mal à faire connaître notre marque et à nous contenter de faire connaître notre nom. Cette première étape s'est avérée très coûteuse. Le fait d'être sur Amazon Launchpad nous a vraiment aidés. Le grand nombre de clients sur Amazon nous a permis d'élargir rapidement notre clientèle. Toddle a été lancé sur Amazon Launchpad juste avant la pandémie. C'était le moment idéal car les magasins étaient fermés et nos ventes en boutique se sont arrêtées au cours de la première année. Amazon Launchpad nous a vraiment sauvés.

### Comment votre marque a-t-elle été aidée par Amazon Launchpad ?

Nous avons connu une croissance incroyable grâce à notre présence sur Amazon Launchpad. Grâce au soutien d'Amazon Launchpad sur la manière de figurer sur la page d'accueil du site Web et aux avantages du programme, tels que des crédits publicitaires gratuits ou l'assistance

pour la gestion d'offres, nous avons constaté une croissance de 300 % de nos revenus en glissement annuel. Sans Amazon Launchpad, nous ne serions pas en mesure d'employer les personnes que nous employons ou de nous développer comme nous le sommes aujourd'hui.

### Quels sont les meilleurs avantages d'Amazon Launchpad ?

La réponse pourrait être très longue, mais je vais choisir deux éléments uniquement. Tout d'abord, nous adorons le programme Vine. Il nous a permis d'obtenir des avis authentiques, ce qui fait toute la différence en termes de conversion des ventes. Ensuite, nous recevons de l'aide publicitaire de la part de l'équipe publicitaire d'Amazon. Les membres de l'équipe savent très bien comment utiliser au mieux nos budgets publicitaires et sont disponibles pour répondre à nos appels chaque fois que nous en avons besoin ! Ils nous ont aidés à définir notre stratégie marketing sur et en dehors d'Amazon. Disposer d'une stratégie globale aussi intelligente a un réel impact sur notre croissance.

### Comment décririez-vous Amazon Launchpad en quelques mots ?

Ça change complètement la donne.



« Grâce à Amazon Launchpad, nous avons constaté une croissance de 300 % de nos revenus en glissement annuel.

Hannah Saunders Fondatrice

Toddle

Location: France

Industry: Santé et soins | Beauté

Amazon Launchpad launch year: 2001

For more stories please visit:

<https://sell.amazon.de/programme/launchpad>