

COMMENT COMMENCER À VENDRE

SUR LA BOUTIQUE
AMAZON AUX ÉTATS-
UNIS



Exemples de réussites de vendeurs

Découvrez [ici](#) comment d'autres partenaires de vente européens ont commencé à vendre à l'international sur Amazon.

amazon global selling

« Le marché américain m'a surtout surpris par son ampleur. Tout est tellement plus grand que tout ce que nous avons connu auparavant. »

Michael Corrigan
CEO & Co-founder of trtl



Préparez-vous à développer votre activité avec Amazon

Votre parcours pour réussir à vendre aux États-Unis

Il n'est pas toujours évident de savoir si vous êtes prêt à commencer à vendre en Amérique du Nord. Cette liste de contrôle est conçue pour vous aider à comprendre la boutique Amazon aux États-Unis et à mettre toutes les chances de votre côté pour réussir. Familiarisez-vous avec l'ensemble des outils fournis par Amazon, qui vous permettront de respecter en toute simplicité la plupart des exigences répertoriées ci-dessous. Remarque : certains liens sont uniquement disponibles avec un compte vendeur Amazon



Jour 1 à 5 : se préparer à vendre

- 1 [Découvrez les avantages de la vente à l'international](#)
- 2 [Familiarisez-vous avec le réseau de fournisseurs de services](#). Grâce au service tiers d'Amazon, obtenez de l'aide pour gérer le développement de votre activité à l'échelle mondiale. Celui-ci peut vous aider dans les domaines de la fiscalité, de l'expédition, des tests et dans tout autre domaine de votre activité internationale.
- 3 [Comprenez les taxes aux États-Unis](#) Contactez votre comptable ou les services fiscaux du réseau de fournisseurs de services qui peuvent vous aider à vous immatriculer et à déclarer les taxes mensuelles, trimestrielles et annuelles en fonction des ventes et des retours sur Amazon.

Jour 6 à 20 : s'inscrire

VOUS ÊTES UN NOUVEAU VENDEUR SUR AMAZON ?

- 4 [Ouvrez un compte vendeur aux États-Unis \(Amérique du Nord\) en cliquant sur « Premiers pas »](#). Si vous ne disposez pas encore d'un compte vendeur européen ou d'un autre compte vendeur Amazon, suivez cette étape. Sinon, liez votre compte existant.

- 5 [Effectuez la vérification du compte](#) et découvrez les documents dont vous aurez besoin pour réussir.

VOUS DISPOSEZ DÉJÀ D'UN COMPTE VENDEUR AMAZON ?



- 4 [Liez votre compte Amazon existant](#) et gérez vos offres de produits sur différents sites de vente à l'aide d'un seul compte vendeur. [Guide étape par étape ici](#).

Jour 21 à 30 : mettre en vente

- 6 [Découvrez les catégories de produits éligibles à la vente et celles qui présentent des restrictions](#). Cliquez sur les catégories comportant des restrictions pour bénéficier d'un aperçu complet. Certaines catégories peuvent nécessiter des certificats américains tels que la [FDA](#) ou le [CPC](#).

- 7 [Vérifiez que les factures nécessaires sont disponibles](#). Veillez à conserver les factures des 365 derniers jours de vente à portée de main. Vos factures ne doivent pas être antérieures à 180 jours pour être approuvées.

- 8 [Découvrez comment créer des offres à l'international](#) avec l'[outil Création d'offres à l'international](#).

- 9 [Découvrez tous les moyens de mettre en vente des produits](#) et de [résoudre les problèmes liés aux offres](#)

Jour 31 à 60 : expédier

AVEC EXPÉDIÉ PAR AMAZON

- 10 [Lisez notre guide pour savoir comment expédier des produits de l'UE vers les États-Unis et comment gérer les taxes](#).

AVEC EXPÉDIÉ PAR LE VENDEUR

- 11 [Expédiez les commandes de clients internationaux](#) et offrez une expérience client exceptionnelle avec une livraison rapide.

Préparez-vous à vendre

Découvrez les trois boutiques Amazon en Amérique du Nord
(amazon.com, amazon.ca, amazon.mx)

Exigences requises avant de s'inscrire



Coordonnées

Vous aurez besoin d'un numéro de téléphone et d'une adresse e-mail valides pour vous inscrire.

Carte bancaire / Compte bancaire

Lorsque vous vous inscrivez sur Amazon en tant que vendeur, vous devez saisir une carte bancaire pouvant être débitée à l'international avec une adresse de facturation valide située dans un [pays éligible](#).

Vérification de l'identité du vendeur

Les pièces d'identité requises pour chaque vendeur dépendent du pays ou de l'État dans lequel votre entreprise est basée et de votre lieu de résidence.

INSCRIPTION ET UNIFICATION DE COMPTES



Comptes associés

Vous pouvez désormais associer vos comptes vendeur en Amérique du Nord, en Europe et au Japon grâce aux Comptes associés et gérer vos ventes sur une seule page. « [Associer vos comptes dès maintenant](#) »

Pas encore vendeur sur Amazon

Choisissez votre site de vente et inscrivez-vous dès aujourd'hui en [cliquant ici](#).

Unification des comptes

Intégrez votre compte à d'autres sites de vente nord-américains

[Lire ici](#)

Fournisseurs externes : réseau de fournisseurs de services Amazon

Des solutions de vente tierces sont disponibles pour aider les vendeurs avec les taxes, la conformité, la traduction, l'expédition à l'international et bien plus encore.

[Afficher les détails](#)

Rapprochez-vous de fournisseurs locaux de confiance pour vendre dans le monde entier.

Découvrir les avantages



Fournisseurs de services de qualité

Nous vérifions les fournisseurs selon les normes d'Amazon et surveillons en permanence leurs performances pour nous assurer que seuls les prestataires de qualité font partie du réseau de fournisseurs de solutions d'Amazon.



Fournisseurs locaux

Simplifiez vos ventes sur Amazon à l'aide de fournisseurs de services de vente tiers dans votre ville.



Services dans votre langue

Obtenez de l'aide rapidement et facilement pour vos ventes sur les sites de vente Amazon de la part de fournisseurs parlant votre langue.



Prix réduits

Les fournisseurs de services de qualité peuvent profiter de remises spéciales sur le réseau de fournisseurs de services d'Amazon.

Avez-vous trouvé ce guide utile ?

[Indiquez-nous les informations supplémentaires dont vous auriez besoin](#)