

增值税在欧洲如何运作

注意:史蒂夫从印度(非欧盟国家)把耳机进口到德国,并在德国销售。为了做到这一点,Steve必须把进口的产品提交海关,以便他能够支付所有必要的进口税,包括增值税和关税(如果适用)。



史蒂夫想从印度进口10个产品到德国。每个产品的价值为10欧元。他需要支付19%的进口增值税,或16欧元(10个产品×单件1.6欧元增值税=16欧元增值税)。他向税务局支付这笔款项,然后将产品进口到德国。



现在史蒂夫可以开始销售。他计划为每对耳机从顾客收取20欧元的费用。



史蒂夫知道他在德国的每单销售都要收取增值税。所以他把3.2欧元(19%的价格)的增值税包含在显示价格里,于是单件显示售价变为23.2英镑。



玛丽亚, 在德国的买家, 看到并订购一对史蒂夫卖的耳机。

Invoice	
PRICE	20€
VAT	3.2€
TOTAL PRICE	23.2€

当史蒂夫把耳机发货给玛丽亚, 他还附上德国增值税发票。



场景1

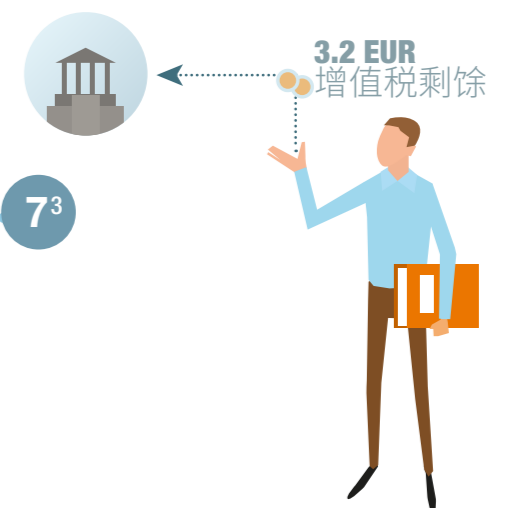
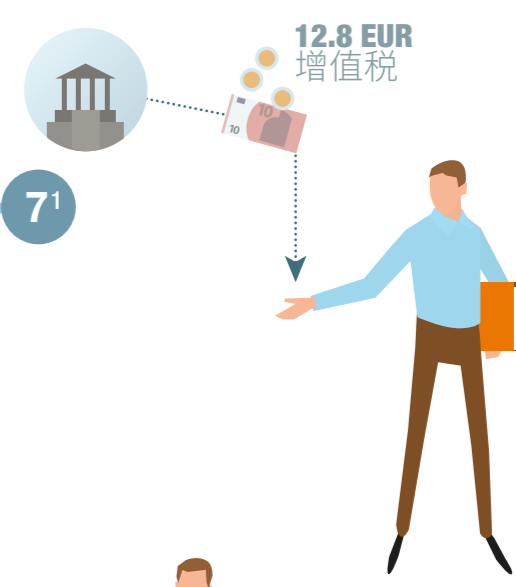
史蒂夫在财政期结束前不卖任何其他产品。因此, 当他向税务机关提交增值税申报单时, 他声明他已支付的增值税金额(海关的16欧元)和他迄今为止在销售额上收取的增值税金额(当他卖掉一个耳机时收取3.2欧元)。史蒂夫现在可以从德国税务机关要求退回12.8欧元(即所支付的增值税和收取的增值税之间的差额)(请注意, 此类追回可能需要批准)。

场景2

史蒂夫在财政期结束前又售出了4件产品。他向税务局提交增值税申报表文件。他声明他已支付的增值税(在海关的16欧元), 以及他收取的增值税(3.2欧元x 5单位= 16)。

场景3

史蒂夫在财政期结束前又售出了5件产品。他向税务局提交增值税申报表文件。他声明他已支付的增值税(在海关的16欧元), 以及他收取的增值税(3.2欧元x 6单位= 19.2)。



进口商品的结构有多种, 我们建议您向税务顾问进行咨询。