

COME INIZIARE A VENDERE SU AMAZON STATI UNITI



Storie di successo dei venditori

Scopri [qui](#) come gli altri partner di vendita europei hanno iniziato il loro percorso di vendita globale su Amazon.

amazon global selling

"La cosa che mi ha sorpreso di più del mercato statunitense è stata la portata. È molto più grande di qualsiasi altro mercato in cui abbiamo lavorato in precedenza".

Michael Corrigan
CEO & Co-founder of trtl



Preparati ad espandere la tua attività con Amazon

Il tuo percorso verso gli Stati Uniti

Capire se sei pronto a iniziare a vendere nel Nord America può essere difficile. Questa lista è stata ideata per aiutarti a comprendere il tuo negozio Amazon negli Stati Uniti e per garantire la tua preparazione al successo. Assicurati di familiarizzarti con tutti gli strumenti forniti da Amazon, che renderanno più semplice e facile la gestione di molti dei requisiti elencati di seguito. Nota: alcuni link potrebbero essere disponibili solo con un account venditore Amazon



Giorni 1 - 5: Preparati a vendere

- 1** [Scopri i vantaggi della vendita a livello globale](#)
- 2** [Acquisisci familiarità con la rete dei fornitori di servizi](#)
Ricevi assistenza per la gestione dell'espansione globale della tua attività grazie al servizio di terze parti di Amazon, che può supportarti nell'ambito fiscale, nella gestione, nei test e in qualsiasi altra area della tua attività globale.
- 3** [Scopri maggiori informazioni sulle imposte negli Stati Uniti](#) Consulta il tuo contabile o contatta la rete di fornitori di servizi fiscali, che possono aiutarti nella registrazione e dichiarazione delle imposte mensili, trimestrali e annuali in base a vendite e utili su Amazon.

Giorni 6 - 20: Registrati

È LA TUA PRIMA ESPERIENZA DI VENDITA SU AMAZON?

- 4** [Apri un account venditore negli Stati Uniti \(NA\) cliccando su "Inizia"](#) Se non disponi ancora di un account europeo o di altri account di vendita Amazon, segui questo passaggio, altrimenti collega il tuo account esistente
- 5** [Completa la verifica dell'account](#) e comprendi i documenti richiesti per il superamento

POSSIEDI GIÀ UN ACCOUNT VENDITORE AMAZON?

- OP **4** [Collega il tuo account Amazon esistente](#) e gestisci le offerte di prodotti in diversi mercati con un unico account venditore. [Le istruzioni dettagliate sono disponibili qui.](#)

Giorni 21 - 30: Lista

- 6** [Scopri quali categorie di prodotto possono essere vendute e quali hanno restrizioni](#). Clicca sulle categorie con restrizioni per avere una panoramica completa. Alcune categorie potrebbero richiedere certificazioni proprie degli Stati Uniti, ad esempio dagli enti [FDA](#) o [CPC](#).
- 7** [Assicurati di avere a disposizione le fatture giuste](#) Tieni sempre a disposizione le fatture degli ultimi 365 giorni di vendita. Per le approvazioni, le fatture non devono essere state emesse in data precedente agli ultimi 180 giorni.
- 8** [Scopri come creare offerte a livello internazionale](#) con lo [strumento Crea offerte a livello internazionale](#).
- 9** [Scopri tutti i modi per pubblicare le offerte dei prodotti e risolvere i problemi legati alla pubblicazione](#)

Giorni 31 - 60: Gestione

CON LOGISTICA DI AMAZON

- 10** [Leggi la nostra guida su come spedire i prodotti dall'UE agli Stati Uniti e su come gestire le imposte.](#)

CON GESTITO DAL VENDITORE

- 11** [Gestisci gli ordini dei clienti internazionali](#) e offri un'ottima esperienza al cliente con la consegna rapida

Preparati a vendere

Scopri i tre negozi Amazon del Nord America (amazon.com, amazon.ca, amazon.mx)



Requisiti previ alla registrazione

Informazioni di contatto

Durante il periodo di registrazione, dovrai fornire un numero di telefono e un indirizzo e-mail validi

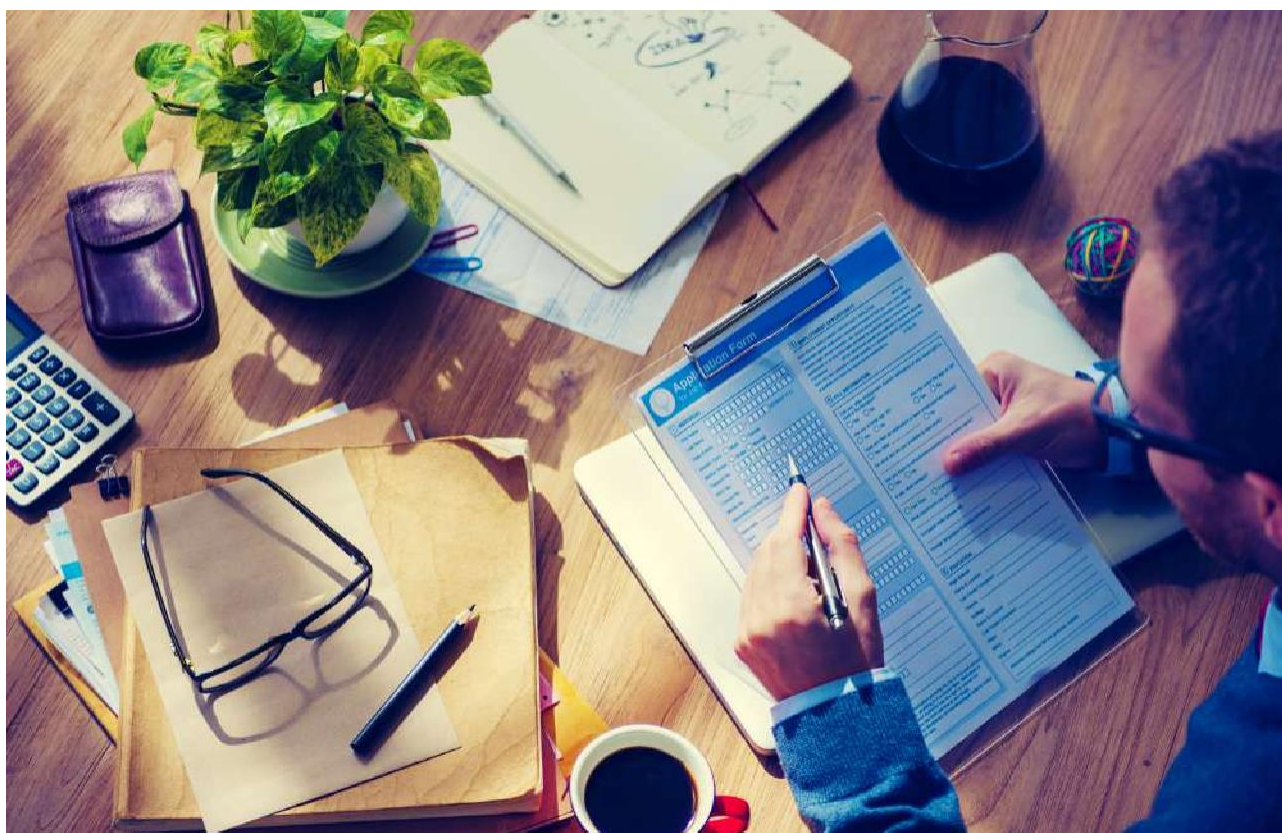
Carta di credito / conto bancario

Quando effettui la registrazione su Amazon come venditore, devi inserire una carta di credito su circuito internazionale con un indirizzo di fatturazione valido situato in un [Paese idoneo](#).

Verifica dell'identità del venditore

I documenti d'identità richiesti per ciascun venditore dipendono dal Paese o dallo Stato in cui ha sede la tua azienda e dal luogo in cui vivi.

REGISTRAZIONE E UNIFICAZIONE DELL'ACCOUNT



Account collegati

Con Account collegati, ora puoi collegare i tuoi account venditore in Nord America, Europa e Giappone e gestire le tue vendite in un'unica pagina. [Collega subito i tuoi account.](#)

Non vendo ancora su Amazon

Scegli il tuo marketplace e registrati ora [Clicca qui](#)

Unificazione account

Presenta il tuo account ad altri marketplace del Nord America

[Leggi qui](#)

Fornitori esterni: rete dei fornitori di servizi di Amazon

Soluzioni di vendita di terze parti per aiutare i venditori con imposte, conformità, traduzioni, spedizione internazionale e altro ancora

[Visualizza i dettagli](#)

Contatta fornitori locali affidabili per vendere in tutto il mondo.

Scopri i vantaggi



Fornitori di servizi di qualità elevata

Selezioniamo i fornitori sulla base degli standard di Amazon e ne monitoriamo costantemente la performance per assicurarci che solo fornitori di qualità elevata siano inclusi nella rete dei fornitori di servizi di Amazon



Fornitori locali

Elimina la complessità dalla vendita su Amazon con l'aiuto di fornitori terzi di servizi della tua città



Servizi nella lingua che preferisci

Ottieni assistenza in modo rapido e semplice per vendere su qualsiasi marketplace Amazon da fornitori che parlano la tua lingua.



Prezzi scontati

Approfitta delle offerte speciali per fornitori di qualità elevata nella rete dei fornitori di servizi di Amazon

Questa guida ti è stata utile?

[Comunicaci quali informazioni non erano presenti](#)