

amazon.com.br

FBA Logística da Amazon

Fulfillment by Amazon



AGENDA

- 1. O que é a Entrega Prime?**
- 2. O que é o FBA?**
- 3. Quais os benefícios?**
- 4. Quanto custa?**
- 5. Como começar no FBA?**
- 6. Quais os pré-requisitos?**
- 7. Dúvidas?**



O que é a Entrega Prime?

FBA – Logística da Amazon

Você sabe o que é o Amazon Prime?

Com o plano de assinatura Amazon Prime, o cliente final tem Frete GRÁTIS e rápido em compras no site, filmes, séries, músicas e muito mais...

Tudo em uma única assinatura por apenas R\$ 19,90 ao mês, ou R\$ 166,80 ao ano (pode ser parcelado em 12x de R\$13,90 no cartão), podendo ser cancelado a qualquer momento.

Frete GRÁTIS



ENTREGA PRIME

Frete GRÁTIS e rápido para todo o Brasil de compras em milhares de produtos enviados pela Amazon.

Assistir



Séries e Filmes de Sucesso no Prime Video.

Música



Músicas e Podcasts no Amazon Music Prime.

Ler



eBooks e Revistas no Prime Reading.

Promoções



Acesso exclusivo a ofertas.

FBA – Logística da Amazon

A Entrega Prime é essencial para acelerar suas vendas



Passa o mouse para ampliar a imagem

 Caixa de Som Bluetooth JBL GO 3 4.2W Preta - JBLGO3BLK
Marca: JBL
★★★★★ 20.104 avaliações de clientes | 185 perguntas respondidas

-18% R\$ 245⁰⁰
De: R\$ 299,00

 **prime**
Em até 4x R\$ 61,25 sem juros [Ver parcelas disponíveis](#)


 [Pagamentos e Segurança](#)  [Enviado pela Amazon](#)  [Política de devolução](#)

Outros preços estão disponíveis em [mais opções de compra](#), com ofertas que podem não ser elegíveis para o Amazon Prime.

Marca	JBL
Nome do modelo	JBLGO3BLK
Tipo de alto-falante	Tweeter
Tecnologia de conectividade	Bluetooth
Características especiais	Impermeável

Sobre este item

- SOM INCONFUNDÍVEL. O JBL Pro Sound oferece um áudio


R\$ 245⁰⁰
 **prime**

Entrega GRÁTIS Quinta-feira, 19 de Janeiro

Em estoque.

Quantidade: 1

[Adicionar ao carrinho](#)
[Comprar agora](#)

 **Transação segura**

Enviado por Amazon
Vendido por R.E.P. Distribuidora

Adicionar um plano de seguro:
 Garantia estendida de 12 meses contra falhas e defeitos por R\$ 48,00
 Comprar este item como presente

[Adicionar à Lista](#)

Comparar outras 27 ofertas a partir de R\$ 218,99 +R\$ 22,63 de envio

SELO PRIME

FRETE GRÁTIS
E
ENTREGA MAIS
RÁPIDA

ENVIADO PELA
AMAZON

FBA – Logística da Amazon

A Entrega Prime é o fator mais importante no ganho da oferta em destaque



Passa o mouse para ampliar a imagem



Caixa de Som Bluetooth JBL GO 3 4.2W
Preta - JBLGO3BLK

Marca: JBL
★★★★★ 20.104 avaliações de clientes
| 185 perguntas respondidas

-18% R\$ 245⁰⁰

De: R\$ 299,00

prime

Em até 4x R\$ 61,25 sem juros Ver parcelas disponíveis



Pagamentos e
Segurança



Enviado pela
Amazon



Política de
devolução

Outros preços estão disponíveis em [mais opções de compra](#), com ofertas que podem não ser elegíveis para o Amazon Prime.

Marca	JBL
Nome do modelo	JBLGO3BLK
Tipo de alto-falante	Tweeter
Tecnologia de conectividade	Bluetooth
Características especiais	Impermeável

Sobre este item

- SOM INCONFUNDÍVEL. O JBL Pro Sound oferece um áudio

R\$ 245⁰⁰

prime

Entrega GRÁTIS Quinta-feira, 19 de Janeiro

Em estoque.

Quantidade: 1

Adicionar ao carrinho

Comprar agora

Transação segura

Enviado por Amazon
Vendido por R.E.P. Distribuidora

Adicionar um plano de seguro:

- Garantia estendida de 12 meses contra falhas e defeitos por R\$ 48,00
- Comprar este item como presente

Adicionar à Lista

Comparar outras 27 ofertas a partir de R\$ 218,99 +R\$ 22,63 de envio

OFERTA EM DESTAQUE

Outras Ofertas



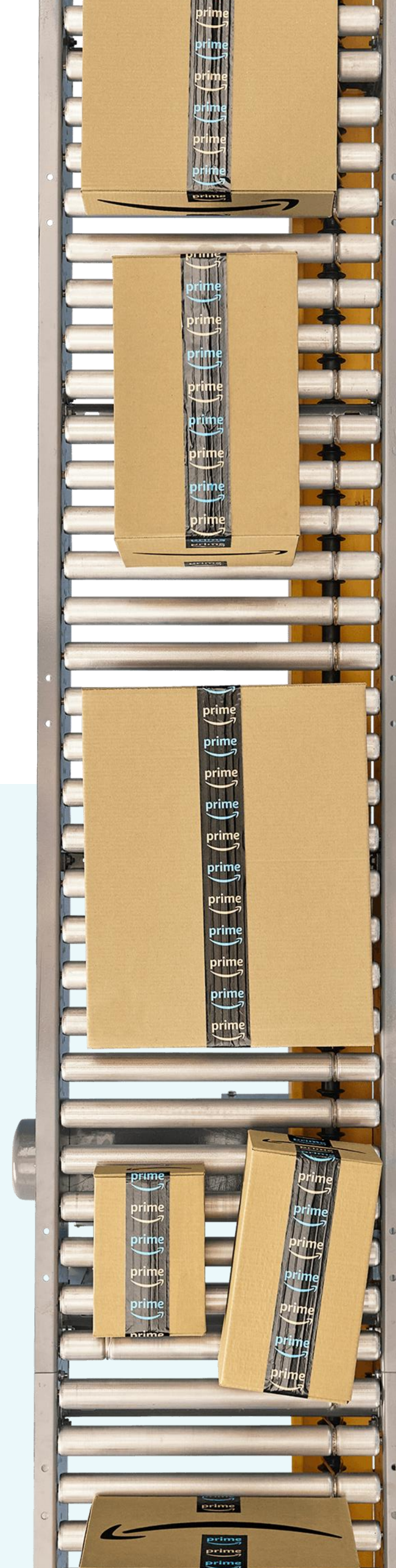
O que é o FBA?

FBA – Logística da Amazon

O que é o FBA?

É um programa onde você terceiriza toda a logística dos pedidos para a Amazon e oferece aos clientes frete grátis e entrega expressa através do Prime.

Com FBA, você envia seus produtos para os centros de distribuição da Amazon, e nós cuidaremos da separação, embalagem e envio dos pedidos, bem como do atendimento ao cliente e das devoluções.



FBA – Logística da Amazon

A Amazon cuida da logística dos seus produtos e você foca no seu negócio!





Quais os benefícios?

FBA – Logística da Amazon

Quais os principais benefícios do FBA?

Enviamos os seus produtos para mais de 200 cidades em até um dia útil e mais de 1.300 cidades em até dois dias úteis!

1

VANTAGEM COMPETITIVA

Com o Prime, as ofertas do FBA atingem milhões de nossos clientes mais fiéis e ativos, aumentando as chances de aparecer na oferta em destaque!

2

ENTREGA RÁPIDA E GRÁTIS

Entrega rápida e gratuita para os clientes.

3

ECONOMIA DE TEMPO

Com FBA os vendedores parceiros economizam tempo ao terceirizar sua logística para nós, podendo se concentrar em seus negócios principais, como construção de marca, fornecimento ou marketing.

4

PÓS VENDA DA AMAZON

Atendimento ao Cliente 24 horas por dia, 7 dias por semana. Os clientes recebem o confiável serviço de atendimento ao cliente da Amazon.

Em FBA vendedores multiplicam suas vendas em média 5 vezes*



Nem nos meus sonhos imaginava que poderia vender 4 mil itens num dia, embalar e entregar no dia seguinte.



Denis Buenos

Fundador da WebBar

Cresça seu negócio com o FBA - Logística da Amazon



Participando do FBA a gente conseguiu suprir a necessidade de atender o Brasil inteiro, com um preço legal.



Letícia Ramos

Sócia Administradora, Lenna's



Quanto custa?

FBA – Logística da Amazon

Quanto custa?



**Tarifa de Envio
(Logística)**



**Tarifa Mensal de
armazenamento**



**Tarifas de
Armazenagem de
Longo Prazo e
de Remoção**



**Tarifa de
Coleta
(opcional)**

FBA – Logística da Amazon

Tarifa de Envio (Logística)

A tarifa de envio (logística) é uma taxa fixa por unidade de acordo com o peso do produto cobrada pela separação, embalagem, entrega, manuseio, atendimento ao cliente dos seus produtos (pós venda) e logística reversa.

- **Tarifas fixas para todo o Brasil de acordo com o peso do produto**
- **Tarifas com desconto para produtos abaixo de BRL 79**

Peso (*)	Tarifa De Envio (Logística) (**)	
	Para produtos acima de R\$ 79	Tarifa com Desconto: Para produtos abaixo de R\$79
0 a 100g	15,55	12,95
100 a 200g	16,05	13,45
200 a 300g	16,55	13,95
300 a 400g	17,15	14,45
400 a 500g	17,85	14,95
500 a 750g	18,55	15,45
750g a 1kg	19,25	15,95
1kg a 1,5kg	20,35	16,95
1,5kg a 2kg	21,35	17,95
2kg a 3kg	22,35	18,95
3kg a 4kg	23,35	19,95
4kg a 5kg	24,35	20,95
5kg a 6kg	30,35	25,95
6kg a 7kg	33,35	27,95
7kg a 8kg	35,35	29,95
8kg a 9kg	37,35	31,95
9kg a 10kg	51,35	43,45
Kg adicional	3,50	3,05

(*) Será utilizado como base de cálculo o maior valor entre peso real e unitário do produto

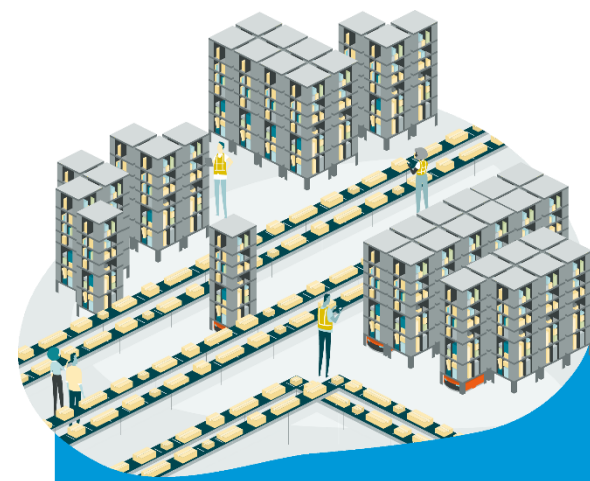
(**) Tarifas em vigor desde 1º de Março de 2025

FBA – Logística da Amazon

Quanto custa?



**Tarifa de Envio
(Logística)**



**Tarifa Mensal de
armazenamento**



**Tarifas de
Armazenagem de
Longo Prazo e
de Remoção**



**Tarifa de
Coleta
(opcional)**

FBA – Logística da Amazon

Tarifa mensal de Armazenagem

Cobrado por todos os itens armazenados nos centros de distribuição da Amazon, cobrado de forma mensal com base no volume médio diário do inventário medido em metros cúbicos.

- **Essa tarifa custa menos de R\$ 0,01 centavo o cm³ por dia. Confira os exemplos abaixo:**

Tamanho do produto	Tarifa de armazenagem (diária)	Exemplos
Produtos Pequenos e Médios ($< 10k \text{ cm}^3$)	R\$ 0,0000250 por cm^3 por dia (ou R\$2,5 por m^3 por dia)	Exemplo de um produto pequeno Celular: R\$0,0016 por unid/dia
		Exemplo de um produto médio Caixa de Sapato: R\$0,02 por unid/dia
Produtos Grandes ($\geq 10k \text{ cm}^3$)	Tarifa com 50% de desconto: R\$ 0,0000125 por cm^3 por dia (ou R\$1,25 por m^3 por dia)	Exemplo de um produto grande Microondas: R\$0,88 por unid/dia

FBA – Logística da Amazon

Quanto custa?



**Tarifa de Envio
(Logística)**



**Tarifa Mensal de
armazenamento**



**Tarifas de
Armazenagem de
Longo Prazo e
de Remoção**



**Tarifa de
Coleta
(opcional)**

FBA – Logística da Amazon

Tarifa de Armazenagem de Longo Prazo

Cobradas mensalmente pelos itens armazenados no um centro de distribuição da Amazon por mais de 365 dias.

Manter uma boa saúde do inventário pode ajudá-lo a evitar as taxas de armazenamento de longo prazo. O serviço de Remoção também pode ser uma alternativa.

- **Tarifa adicional cobrada apenas para os produtos e quantidades armazenadas por mais de 365 dias.**
- **O valor diário cobrado será de BRL 17,50 por m3**

Para mais detalhes, acesse: [link](#)

Tarifa de Remoção de Inventário

Você pode solicitar que a Amazon devolva seu inventário por uma tarifa por item (de acordo com o peso do produto).

Peso	Valor da Tarifa por unidade (em R\$)
0 a 250 g	0,99
250 a 500 g	1,04
500 a 1 kg	1,12
1 kg a 2 kg	1,26
2 kg a 3 kg	1,76
3 kg a 4 kg	1,90
4 kg a 5 kg	2,00
5 kg a 6 kg	2,20
6 kg a 7 kg	2,40
7 kg a 8 kg	2,60
8 kg a 9 kg	3,00
9 kg a 10 kg	3,60
Kg adicional	0,17

FBA – Logística da Amazon

Quanto custa?



**Tarifa de Envio
(Logística)**



**Tarifa Mensal de
armazenamento**



**Tarifas de
Armazenagem de
Longo Prazo e
de Remoção**



**Tarifa de
Coleta
(opcional)**

FBA – Logística da Amazon

Tarifa de Coleta

Oferecemos o serviço de coleta dos seus produtos no seu endereço por transportadoras parceiras

Selecione o estado de origem nesse [link](#) para ver as faixas de tarifa de coleta.

- **A tarifa de coleta será cobrada por caixa, com base no peso e no endereço de coleta.**

E para otimizar o envio, no Seller Central o caminho para acessar a Calculadora de Coleta é:

Seller Central > Aprenda > Seller University > Preparação e envio para FBA > Calculadora Melhor Frete para Amazon:

Coleta FBA - Logística da Amazon



Diferença de serviços entre os programas logísticos

 4.699 x 11.899 x 15.800 cm; Peso: 238.00 g	FBA - Logística da Amazon	FBA Onsite - Logística da Amazon	DBA - Delivery by Amazon
Entrega Prime	✓	✓	-
Custo Pós Venda	✓	✓	✓
Coleta	R\$0,18*	-	-
Armazenamento (custo mensal)	R\$0,07	Custo do Vendedor	Custo do Vendedor
Embalagem	✓	Custo do Vendedor	Custo do Vendedor
Logística (envio)	R\$16,55	R\$24,95	R\$20,45**
Total	R\$16,80	R\$24,95	R\$20,45

(*) (**) Considerando um seller com origem em SP Capital



Recompensas

Recompensas



Com o objetivo de incentivar que os vendedores parceiros apliquem as melhores práticas para serem bem sucedidos na Amazon, o Programa de Recompensas do Vendedor é uma iniciativa gratuita que informa tarefas que o vendedor pode realizar e ganhar dinheiro em troca.

Todo vendedor parceiro da Amazon pode acompanhar as promoções disponíveis e participar daquelas que forem elegíveis e mais interessantes para seu negócio.



Vendedores de São Paulo: Volte a vender em FBA depois de migrar de regime tributário

Migrou de regime tributário? Configure os atributos fiscais para seu novo regime, volte a vender em FBA - Logística da Amazon e receba até R\$ 1.500 como recompensa



Vendedor MEI: migre para Simples Nacional (CRT1) e entre para o FBA

Migre para o Simples Nacional (CRT1) para ser elegível ao FBA - Logística da Amazon e receba R\$ 500 como recompensa



Participe do FBA com uma filial em São Paulo (SP)

Abra sua filial pelo programa de filiais da Amazon, faça seu primeiro envio para o programa FBA - Logística da Amazon e ganhe R\$ 1.000



Vendedor MEI: Entre para o FBA após migrar para Simples Nacional (CRT1)

Entre para o FBA - Logística da Amazon após migrar para o Simples Nacional (CRT1), tornando-se elegível ao programa, e receba até R\$ 2.300 como recompensa



Envie produtos novos para o FBA - Logística da Amazon

Envie produtos novos para o FBA - Logística da Amazon e não pague as tarifas de logística e armazenagem para até 100 unidades vendidas por produto ("ASIN")



Entre para o FBA - Logística da Amazon pela primeira vez

Entre para o programa FBA - Logística da Amazon pela primeira vez e não pague as tarifas de logística e armazenagem para as primeiras 100 unidades vendidas

Recompensas



Temos programas de recompensas em FBA voltados para lojas ainda não lançadas!



[Histórico de Recompensas](#)

[Ajuda](#)



Entre para o FBA - Logística da Amazon pela primeira vez

Entre para o programa FBA - Logística da Amazon pela primeira vez e não pague as tarifas de logística e armazenagem para 100 unidades vendidas

Participe agora

Participantes
2830+

A oferta termina em
30 abr. 2025

Recompensas



Acesse a aba no Seller Central para obter maiores informações e participe!

Menu

- Catálogo
- Inventário
- Preços
- Pedidos
- Publicidade
- Stores
- Crescimento**
- Relatórios
- Pagamentos
- Desempenho
- Aplicativos e serviços
- Marcas
- Aprenda

Brasil

Explorar programas

Recompensas do vendedor

Explorador de oportunidades de produto

Publicar globalmente

Obtenha ajuda para alcançar milhões de clientes, publicando ofertas...

amazon seller central Super_Nutra | Brasil

amazon Seller Rewards

Programa de Recompensas do Vendedor

O Programa de Recompensas do Vendedor te guia através de ações para aprimorar sua loja e ainda ganhar dinheiro em troca.

Ativos 1 Minhas ofertas 2 Expiradas

- Lançamento de Sucesso - Seus Primeiros 90 dias**
Seja recompensado em até R\$ 3.000 por adotar e começar a utilizar os principais programas recomendados da Amazon dentro dos seus primeiros 90 dias.
Participantes: 229+ A oferta termina em: 31 out. 2024
- Vendedor MEI: migre para Simples Nacional (CRT1) e entre para o FBA**
Migre para o Simples Nacional (CRT1) para ser elegível ao FBA - Logística da Amazon e receba R\$ 500 como recompensa.
Participantes: 40+ A oferta termina em: 20 nov. 2024
- Participe do FBA com uma filial em São Paulo (SP)**
Abra sua filial pelo programa de filiais da Amazon, faça seu primeiro envio para o programa FBA - Logística da Amazon e ganhe R\$ 1.000.
Participantes: 199+ A oferta termina em: 31 out. 2024
- Antecipe seu envio de produtos para o Mega Oferta Prime**
Crie seus envios para o FBA - Logística da Amazon e receba uma recompensa correspondente ao valor total das tarifas de armazenagem de Setembro, Outubro e Novembro para os produtos enviados.
Participantes: 1283+ A oferta termina em: 28 set. 2024
- Programa Indique um vendedor**
Seja recompensado por trazer novos vendedores para a Amazon! Você pode ganhar até R\$10.000,00.
Participantes: 1466+ A oferta termina em: 25 set. 2024
- Envie produtos novos para o FBA - Logística da Amazon**
Envie produtos novos para o FBA - Logística da Amazon e não pague as tarifas de logística e armazenagem para até 100 unidades vendidas por produto (*ASIN*).
Participantes: 1966+ A oferta termina em: 31 dez. 2024





Como começar no FBA?

FBA – Logística da Amazon

Quais são os próximos passos:

Por conta do vendedor

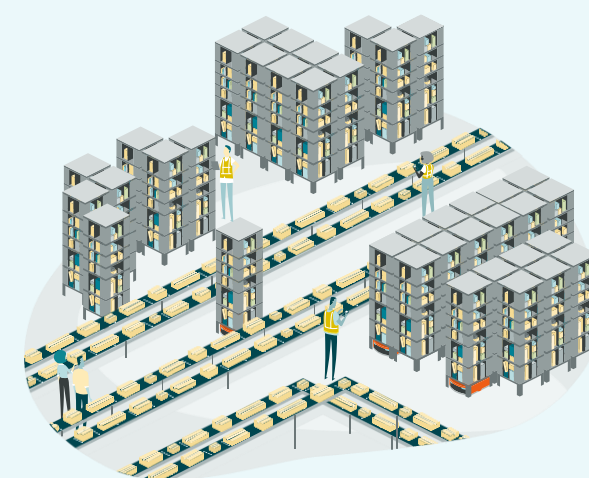
Aos cuidados da Amazon



PASSO 1. Definir e listar produtos no FBA



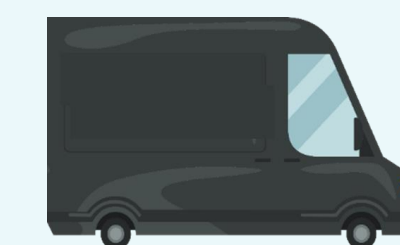
PASSO 3. Criar envio para o Centro de Distribuição e solicitar a coleta ou enviar por conta própria



PASSO 5. Seus produtos armazenados com cuidado em nosso CD



PASSO 7. Empacotamos e enviamos o seu produto para o cliente final



PASSO 9. Caso haja devolução, os produtos voltam para o CD da Amazon (sem custo adicional)



PASSO 2. Preencher as planilhas fiscais e configurar o Faturador de NFs da Amazon



PASSO 4. Preparar os seus produtos com as etiquetas da Amazon



PASSO 6. Venda na [amazon.com.br](https://www.amazon.com.br)



PASSO 8. A Amazon fornece todo o atendimento pós-venda

FBA – Logística da Amazon

Dicas de como ter uma boa performance com FBA!

Liste em FBA todo o seu portfólio Curva A e B em FBA

Envie produtos com recorrência (1x por semana). Não fique sem ofertas ativas em FBA.

do vendedor

Aos cuidados da Amazon

PASSO 1. Definir e listar produtos no FBA

PASSO 3. Criar envio para o Centro de Distribuição e solicitar a coleta ou enviar por conta própria

PASSO 5. Seus produtos armazenados com cuidado em nosso CD

PASSO 7. Empacotamos e enviamos o seu produto para o cliente final

PASSO 9. Caso haja devolução, os produtos voltam para o CD da Amazon (sem custo adicional)

PASSO 2. Preencher as planilhas fiscais e configurar o Faturador de NFs da Amazon

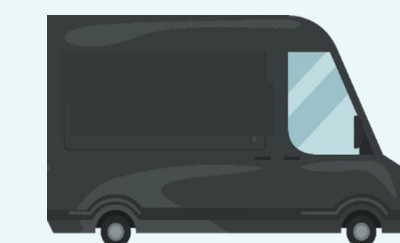
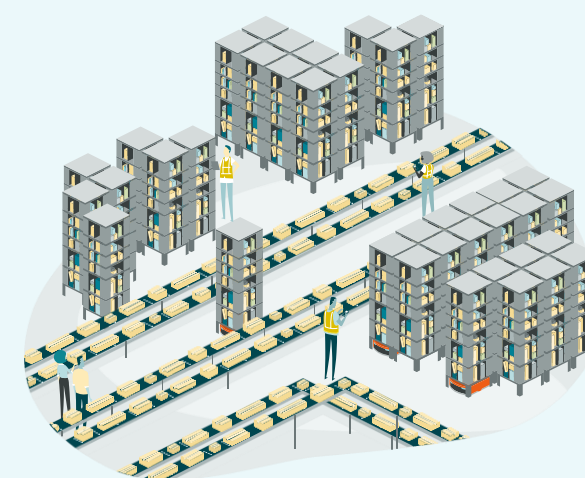
PASSO 4. Preparar os seus produtos com as etiquetas da Amazon

Se atente ao Manual de Preparação dos envios

<https://www.youtube.com/watch?v=vXh8Tf6W22I>

PASSO 6. Venda na [amazon.com.br](https://www.amazon.com.br)

PASSO 8. A Amazon fornece todo o atendimento pós-venda

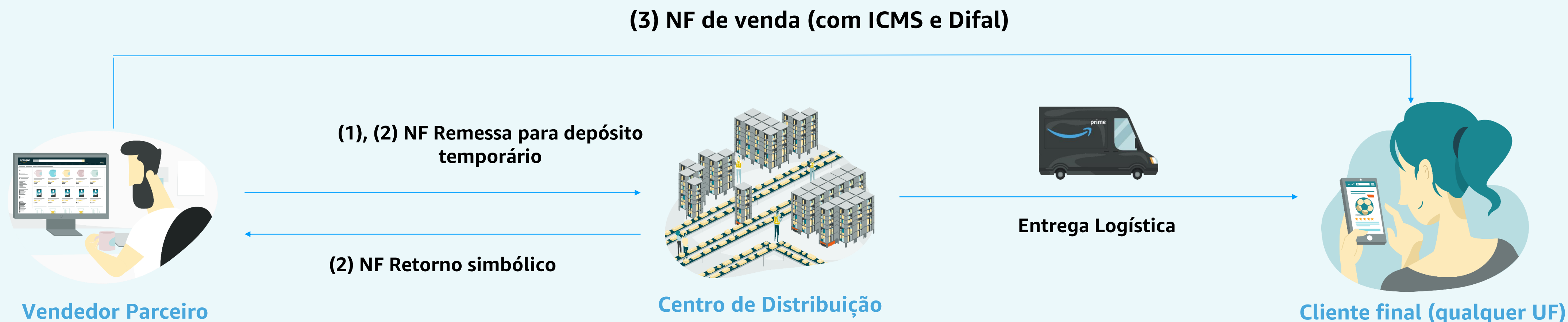


FBA – Logística da Amazon

Como funciona a emissão das Notas Fiscais?

Fluxo fiscal – Operador Logístico Vendedor Parceiro

Para emissão de NF-es, o Faturador da Amazon segue o regulamento do Operador Logístico estabelecido na Portaria CAT 31/2019



Envio de inventário para a Amazon

1. Nota fiscal de Remessa: Operação “outras saídas – remessa para depósito temporário” – CFOP 5949/6949

Vendas

2. Retorno Simbólico: CFOP 1949/2949
3. Venda: CFOP determinado com base no tipo de origem - 5.105/6.105 (Fabricante) ou 5.106/6.106 (Distribuidor)



Quais os pré-requisitos?

FBA – Logística da Amazon

Condições de Entrada

1.

CNPJ ativo

CNPJ ativo e credenciado para emissão de NFes na SEFAZ

2.

Certificado Digital

Obrigatório
Certificado Digital tipo A1**

3.

Faturador Amazon

Utilização do faturador da Amazon é obrigatória

- 1.1. CNPJ Optante pelo **Simples Nacional (CRT1)** dos estados de SP, PR, RJ e RS.
- 1.2. CNPJ Optante pelo **Regime Regular (CRT2 ou CRT3)** do estado de SP.
- 1.3. Outros estados e regimes tributários abrindo uma **Filial no estado de SP**



**Certificação Digital tipo A1 é a identidade digital da pessoa jurídica no meio eletrônico. Ele garante autenticidade, confidencialidade, integridade e não repúdio das operações que são realizadas por meio dele, atribuindo validade jurídica. Fonte: CERTISIGN



Dúvidas?

FBA – Logística da Amazon

Dúvidas?

1) Meu CNPJ é de outro Estado não listado acima, posso participar do programa de FBA – Logística da Amazon?

R: Sim, você pode participar do FBA – Logística da Amazon através do programa de filiais: 1) Abrindo uma filial no nosso Centro de Distribuição ou 2) Abrindo uma filial externa no Estado de São Paulo. Para mais informações acesse o [link](#).

2) Quais as medidas permitidas para envio no programa de FBA – Logística da Amazon?

R: A soma dos lados da caixa master ou do produto não devem passar de 200cm ou 22kg.

3) A Comissão de Venda na Amazon tem alteração pro programa logístico?

R: Não, a Comissão de Venda permanece a mesma independente do canal de envio do produto para o cliente final.

4) O programa de FBA – Logística da Amazon tem algum incentivo para os vendedores?

R: Sim, todos os incentivos ficam disponíveis nesse [link](#).

5) Posso usar mais de um programa logístico da Amazon?

R: Sim, os nossos programas são complementares, e faz parte da sua estratégia no marketplace entender qual o melhor canal logístico para o seu produto. Para mais detalhes sobre outros programas logísticos, acesse o [link](#).

6) Para mais informações sobre o programa, acesse: <https://venda.amazon.com.br/cresca/fba>



Obrigada(o)!

